

EMPRESAS EN REORGANIZACIÓN Y FACTURAS IMPAGAS:

El seguro de crédito como herramienta financiera clave para enfrentar la insolvencia

Con menos del 5% de las empresas chilenas aseguradas, esta herramienta financiera protege frente a impagos, gestiona cobranzas y permite planificar el crecimiento con mayor seguridad.

En los últimos años, el mercado chileno ha sido escenario de liquidaciones y reorganizaciones que han impactado a proveedores y cadenas de pago completas y son diversos los casos que evidencian cómo la insolvencia de una empresa puede arrastrar a decenas de acreedores, muchos de ellos pymes, quedando expuestos a facturas impagas y a un fuerte deterioro del flujo de caja.

EL RIESGO DE CRÉDITO: UNA AMENAZA SILENCIOSA

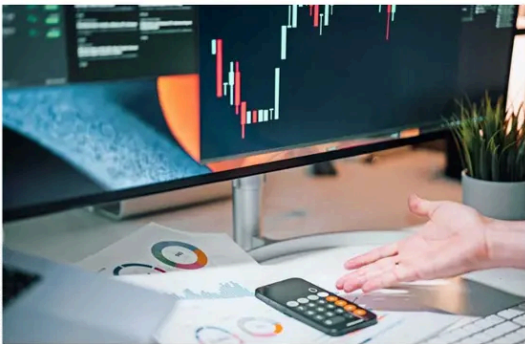
En un contexto donde más del 50% de las facturas entre empresas están vencidas y en grandes compañías la cifra alcanza el 69%, el riesgo de crédito se ha consolidado como una de las principales amenazas para la estabilidad financiera, según datos de Grupo Orsan. Este riesgo se produce cuando una empresa no paga oportunamente los bienes o servicios adquiridos a crédito, lo que genera efectos en cadena: problemas de liquidez, dificultades para cumplir con obligaciones, necesidad de financiamiento no planificado e incluso insolvencia.

Aun así, en Chile, solo 2.000 empresas cuentan con seguro de crédito, menos del 5% de las compañías habilitadas para operar

con este instrumento. La baja penetración evidencia un amplio margen de crecimiento, especialmente entre las pymes, que suelen ser las más vulnerables ante atrasos o cesaciones de pago.

EL SEGURO DE CRÉDITO COMO SOLUCIÓN

Sebastián Navarrete, gerente comercial de Crédito de Grupo Orsan, indica que, frente a este escenario, el seguro de crédito surge como una herramienta concreta y estructurada para enfrentar la insolvencia. Navarrete explica que su principal virtud está en la indemnización ante el impago, pero su alcance va mucho más allá: este producto integra procesos de cobranza y recobro, análisis preventivo de cartera y monitoreo constante del comportamiento financiero de los clientes. Incluso contempla la gestión del cobro de la deuda, apoyando activamente la recuperación de cuentas por cobrar. El ejecutivo añade que, además, el seguro cumple un rol estratégico en la gestión financiera: permite planificar el crecimiento de ventas con mayor seguridad, incorporar análisis de solvencia antes de otorgar crédito, monitorear permanentemente la cartera y facilitar el acceso a



JAKUB ZERZDOŃ / UNSPLASH

financiamiento, ya que la póliza puede endosarse a instituciones financieras como respaldo para capital de trabajo.

"Muchas compañías siguen expuestas a los efectos de retrasos en pagos y deben recurrir a financiamientos no planificados o arriesgar una eventual reorganización o liquidación. El seguro no solo protege ante el impago, sino que profesionaliza la gestión del riesgo crediticio, mejora la rentabilidad de la cartera y aporta estabilidad en contextos

desafiantes", señala Navarrete.

¿QUÉ CUBRE EL SEGURO?

El experto afirma que uno de los principales atributos del seguro de crédito es que cubre tanto la insolvencia de hecho como la de derecho. La insolvencia de hecho ocurre cuando una empresa, sin haber sido declarada formalmente en reorganización o liquidación, deja de pagar y demuestra incapacidad real para cumplir sus compromisos; existe incumplimiento efectivo

El riesgo de crédito es una amenaza para la estabilidad financiera.

aunque aún no medie resolución judicial. La insolvencia de derecho se produce cuando hay una declaración formal de liquidación o reorganización bajo la legislación vigente. En ambos casos, el seguro permite cubrir parcial o totalmente las pérdidas derivadas de facturas impagas, entregando previsibilidad y resguardando la continuidad operacional.

CRECER CON RIESGO CONTROLADO

Navarrete asegura que el seguro de crédito no solo sirve para enfrentar crisis o cubrir pérdidas por impagos, también puede transformarse en un motor para crecer con mayor respaldo. Y es que, al integrar cobertura, análisis constante de la cartera y gestión de cobranza, permite a las empresas ampliar su número de clientes y ofrecer condiciones de pago más competitivas sin comprometer su estabilidad financiera.

En ese sentido, en lugar de limitar las ventas por temor a un eventual incumplimiento, este instrumento ayuda a administrar el riesgo de manera profesional, combinando indemnización, monitoreo y apoyo en el recobro. Así, más que un simple resguardo, se convierte en una herramienta que protege el flujo de caja y facilita decisiones comerciales más seguras.

Sebastián Navarrete, gerente comercial de Crédito de Grupo Orsan.



ORSAN



Protege tu negocio ante liquidaciones o reorganizaciones **con apoyo experto**



El Seguro de Crédito ORSAN cuida tu empresa mientras:

- Aumentas tus ventas
- Expandes tu negocio
- Optimizas tu política comercial
- Reduces costos de cobranza
- Garantizas tus cuentas por cobrar

Contáctanos y recibe atención personalizada y especialista:

www.orsanseguros.cl

+40 años | Líderes en Seguros Financieros | +562 2381 84 00